

『葬儀会館 TEAR フランチャイズ事業』

地域に根差すビジネスであるパチンコホール企業こそ、地域に不可欠な「インフラ型ビジネス」への参入を強く推奨したい。

「インフラ型ビジネス」参入で長期安定企業へ



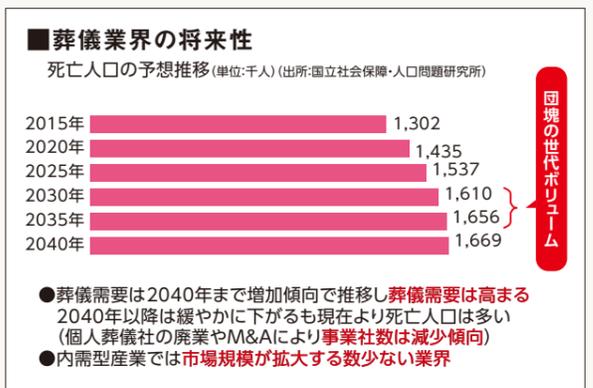
【TEARフランチャイズの強み】

- ◇成長産業に異業種から参入可
- ◇徹底・充実した本部サポート
- ◇高い社会貢献性と安定収益を両立
- ◇本業との相乗効果が期待できる
- ◇長期的な事業運営が可能
- ◇積極的な出店による他社との差別化

長期安定の市場環境で存在感を高めるティア

国内の少子高齢化が進むなか、葬儀産業は長期的な成長が見込まれる数少ない内需型市場だ。専門機関の推計では、死亡人口は2040年にかけて増加し、葬儀需要は拡大する見通しとなっている(※下表参照)。一方で個人葬儀社の廃業や再編も進み、安定基盤を持つ企業への集約が加速している。こうした市場環境のもと、葬儀会館「TEAR(ティア)」を全国展開する(株)ティアは異業種向けにフランチャイズ(FC)を積極展開している。

ティアは1997年に名古屋で創業。代表取締役社長の富安徳久氏は、適正な葬儀費用に基づく価格の完全開示や会員制度「ティアの会」による費用の透明



化を推進。現在、東証に上場するとともに、直営・FC・子会社を含む全国213会館を展開し、年間施行件数は2万4000件超と業界トップシェアに成長した。富安氏の理念と実績は業界内外で高く評価され、地上波の有名TV番組をはじめ各種メディアにも多数登場。今年秋に

YouTube・TikTok・タデドラ・DramaBoxで2025年10月1日(水)より世界配信スタート!

ティア代表・富安徳久氏の著書「最期の、ありがとう。」を原作とした本格派ショートドラマが誕生!

葬儀への偏見と闘いながら、故人様とご遺族に心から寄り添い続けてきた富安氏の実話をベースにした物語。全身全霊で臨んだ納棺シーンや、警察も目を背けるようなご遺体と向きあうシーンは必見。様々な故人様とご遺族の人生のドラマも交錯し、涙なしでは見られない。



富安徳久社長

- テレビ系
- ・TBS系「がっちりマンデー」
 - ・テレビ東京系「カンブリア宮殿」
 - ・テレビ東京系「たけしのニッポンのミカタ!」
 - ・NHK「めざせ!会社の星」…ほか
- 新聞・雑誌系
- ・中日新聞
 - ・中部経済新聞
 - ・週刊ダイヤモンド
 - ・週刊東洋経済…ほか
 - ・日本経済新聞
 - ・日刊ゲンダイ

メディア実績



著書「最期の、ありがとう。」

は有名俳優出演のショートドラマ「最期の、ありがとう。」も全世界配信予定で、知名度とブランド力は一段と高まる。

盤石のサポート体制ホールとの親和性も◎

ティアのFCが注目される大きな理由のひとつとして、盤石なサポート体制が挙げられる。加盟は異業種の法人を対象とし、出店調査や建築支援、社員教育、営業指導に至るまで本部が親身になって全面的にサポートする。

FC事業本部開発部の福田勝也次長は「葬儀会館は地域に不可欠なインフラ型のビジネスで、高い社会貢献性と安定収益を両立できます」と話す。実際に鉄道、建築、介護、人材派遣、ホテルなど多彩な業種が加盟し、長期安定収益を実現している。

加えて福田氏は「パチンコホール経営企業様にとっても極めて親和性の高い事業です」と強調する。第一に地域密着で顧客と信頼を築く点が共通し、ホール運営のノウハウを葬儀営業に活

かせる。第二に遊休地や不動産の有効活用が可能で、駐車場や施設を抱える企業にとって低リスクで新収益を生む。第三に従業員のセカンドキャリアや経営の多角化戦略にもつながる。そして、ティアが最も大切にしている「故人と遺族に寄り添うことができる人財」という面でも、ホールで様々な接客スキルを積んだスタッフは即戦力になる。

「ティアの会」会員は55万人超に達し、葬儀売上上の9割を占める。強固なリピート基盤は新規参入企業に安心感を与え、ブランド力の浸透で早期から地域認知も得やすい。

既存事業の将来性に不安を抱く経営者こそ、ティアFCへの参画を本気で検討すべき好機だといえるだろう。



ティアFC事業本部開発部の福田勝也次長。パチンコホールの店長職や業界コンサルタントの経歴を持ち、業界を熟知した立場から改めてホールとの親和性の高さを説く。

家族葬ホールのFC加盟オーナー募集
高齢社会を迎え、2040年の葬祭事業の市場規模成長予測は2025年の約110%

【充実のサポート体制】
旧態依然とした業界であるため異業種参入によるビジネスチャンスが大きい葬儀業界。ティア本部の教育機関「ティアアカデミー」にて、研修・OJTを行いますので異業種の方もご安心ください。人材を「人財」として考え、本部の人財育成制度で、異業種からの参入を手厚くサポートいたします。

ティアの葬儀が選ばれる理由
(時代の変化に対応し多くの支持を集めています。)

- JPX 安心の東証上場企業
- 支持されて会員数55万人 ※2025年6月現在の「ティアの会」累計会員数
- 年間葬儀実績約24,000件 ※2023年10月～2024年9月ティア実績(24,545件・FC店舗含む)
- ハイ・サービス 日本300選受賞
- SDGsへの取り組み

本社/愛知県名古屋市区黒川本通三丁目35番地1
電話/052-918-8200(代表)

株式会社ティア